



NOD32，最終的防線

Austin Direct Impact (www.dirimpact.com) 是一家私人行銷服務公司，成立於 1995 年。該公司能夠為已成立的和新成立的公司帶來收入，利用其經驗證的行銷技巧為客戶找到提高收入的機遇。

情況：

當 IT 支持經理 Jim Holmes 于 2004 年加入 Austin Direct Impact 公司時，公司沒有真正的防病毒解決方案。因為公司當時是一家小公司，擁有 10 套 Norton 的防病毒軟體，和一些不同品牌、單獨安裝的軟體。

當時公司只有 20 名員工，這樣還是可以應付的。但是隨著公司的不斷成長，管理層意識到他們需要一個更統一、完善的解決方案，這個方案可以使他們不會受到內外的威脅。

目標：

公司需要一個具有內聚力的解決方案，該方案具有價格競爭性，不會需要太多的系統資源，可以使其資料得到安全的保護，並防止病毒和其他類型 malware 惡意軟體的入侵。

事實要點：

行業：
> 行銷服務

IT 設施：
> Microsoft 2003 Server
> MS XP Pro OS
> MS 2000 Pro OS

用戶數量：
> 150

投資效益：
> 節約大量的時間；
> 大大降低病毒進入公司的數量

NOD32
antivirus system



eset

essential security

against evolving threats

NOD32，最終的防線

解決方案：

在評審了幾個方案以後，公司購買了 50 用戶的 NOD32 防病毒軟體（自首次購買日起，使用量已經增加至 150 個用戶）。市場上沒有其他產品能夠滿足公司的需求。具體來說，公司並不滿意 Norton 的性能；同時根據以往的經驗，McAfee 的產品亦不附合公司的要求。

選擇 NOD32 有許多原因。Jim Holmes 以前曾經把 NOD32 作為單獨的解決方案使用過，知道該軟體非常好，具有價格競爭性和不需要佔用過多的系統資源。此外，他發現當產品在掃描時，電腦的速度看不出有明顯的降低，這對他們公司來說將有很大的幫助。有時候，Austin Direct Impact 的員工會同時開啓及操作 10 個以上的視窗。

公司對 NOD32 的管理工具留下了很好的印象，該軟體允許進行中央控制管理。當 Jim Holmes 剛來 Austin Direct 工作時，他是公司唯一的 IT 人員，這樣遠端管理就變得非常關鍵。現在 Austin Direct 有兩名 IT 人員來為公司提供支援服務，但是該軟體仍然是一個很有幫助的工具。

項目於 2004 年 1 月開始實施，在當月就完工，沒有遇到任何問題。Jim Holmes 提到，“刪除舊軟體比安裝 NOD32 難多了。”

軟體更新和新安裝仍然是非常簡單。當需要更新時，位於奧斯丁的 Austin Direct Impact 的員工去一個鏡像站點進行下載。在外出差並使用手提電腦的員工可以到 ESET 網站來下載更新。

還不僅僅是現在事情更容易做了，而且自使用 NOD32 以來，公司不再有大的病毒爆發。如果有病毒漏網，NOD32 會在它傳播之前攔截該病毒。某台電腦裝了 NOD32 以後，IT 部門就會對該電腦的安全以及把它添加在網路中放心。

Jim Holmes 對 ESET 防止新威脅的能力留下了深刻的印象。他每天可以收到兩、三次的更新，使他免除了解決病毒攻擊系統問題的煩惱。根據 Jim Holmes 的說法，公司“…最終的防線就是 NOD32。”

“我對病毒有很多擔心，但是自從使用了 NOD32 以後，我感覺舒服多了。即使是一些最新的威脅，如 Adware 廣告軟體和 Spyware 間諜軟體都能被發現和消除。”

Jim Holmes
IT 支持經理

如想獲取更多有關 NOD32 的資訊，請與我們聯絡：

Version 2 Limited

電話：(852) 2891 8111

電郵：info@version-2.com

網址：www.nod32.com.hk